



LOGIQ Finance, filiale de LOGIQ Group est spécialisée autour des solutions de location Financière et des services associés pour les équipements professionnels. Nous entretenons différents partenariats commerciaux avec des organismes Financiers et fond d'investissements et avec des revendeurs d'équipements professionnels (prescripteurs) de matériels de type : Informatique, médical, sécurité, sureté, industriel, télécom, bureautique, nouvelle technologie, matériels roulants, BTP, etc...

Nous travaillons dans le plaisir et le partage et nous attendons de nos futurs collaborateurs les mêmes valeurs qui font parties intégrantes de nos succès !

Missions :

- BU mode indirect : Développement des partenaires (prescripteurs)

Directement rattaché à la Direction, au sein d'une équipe à taille humaine, vous contribuez au développement de l'activité commerciale en détectant les besoins dans la mise en place de solution de financement auprès des revendeurs d'équipement professionnels.

- ❖ Identifier des marchés « niches » pour apporter des solutions de location aux revendeurs d'équipements professionnels pour le compte de leur client
- ❖ Créer les offres Marketing et actions de recherches sur les réseaux sociaux professionnels dédiées à ces marchés de niches, en collaboration avec votre Responsable commerciale
- ❖ Etablir un plan d'action commercial de prospection des partenaires, prescripteurs et clients
- ❖ Développer durablement le CA, la marge et les volumes sur l'ensemble de nos contrats
- ❖ S'assurer de la santé financière des prospects, clients et prescripteurs
- ❖ Animer un réseau de partenaires (opérations événementielles, inventive à mettre en place...)
- ❖ Rédaction d'offres commerciales et gestion de projets
- ❖ Effectuer un Reporting régulier permettant de mesurer la performance de vos actions et la réalisation des objectifs fixés

Profil recherché :

Expérience minimum 3 ans en commerce B to B - De niveau Bac+3 minimum.

LOGIQ Finance vous propose une rémunération attractive et non plafonnée !

Poste à pourvoir à Paris

Contact

Merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature (CV + Lettre) à l'adresse suivante :

« talent@logiq-group.com » à l'attention du service recrutement